



## Außendienstmitarbeiter (m/w/d) – SHK / Heizungs- und Speichertechnik

Regionen je Position: Nord /Ost | Süd | West (jeweils eigenes Vertriebsgebiet)

### Über uns

Die Huch GmbH ist ein familiengeführtes Unternehmen mit nahezu 100 Jahren Erfahrung in der Entwicklung und Produktion von Speicherlösungen für die Heizungs- und Trinkwassertechnik.

Mit hoher Fertigungstiefe, „Made in Germany“ und einem klaren Fokus auf Sonder- und Systemlösungen leisten wir einen aktiven Beitrag zur Energiewende.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir **mehrere** Außendienstmitarbeitende für definierte Vertriebsgebiete in den Regionen Nord/Ost, Süd und West.

### Ihre Aufgaben

- **Betreuung und Ausbau Ihres Vertriebsgebiets**  
Sie betreuen bestehende Kunden im Fachgroßhandel sowie relevante Marktpartner und entwickeln Ihr Gebiet strategisch weiter.
- **Neukundengewinnung im SHK-Umfeld**  
Sie identifizieren Potenziale bei Großhandelspartnern, Planungsbüros und Fachbetrieben und bauen nachhaltige Kundenbeziehungen auf.
- **Technische Beratung und Projektbegleitung**  
Sie beraten zu unseren Speicherlösungen (Puffer-, Trinkwasser- und Sonderbehälter etc.) und begleiten Projekte von der Anfrage bis zur Umsetzung – in enger Abstimmung mit Innendienst und Technik.
- **Markt- und Wettbewerbsbeobachtung**  
Sie erkennen Trends im SHK-Markt und bringen Impulse zur Weiterentwicklung von Produkten und Vertriebsansätzen ein.
- **Repräsentation des Unternehmens**  
Sie vertreten Huch auf Messen, Veranstaltungen und bei Kundenterminen vor Ort.

### Ihr Profil

- Vertriebserfahrung im Außendienst, idealerweise im SHK-Umfeld (Heizung, Sanitär, Energie)
- Technisches Verständnis für erklärungsbedürftige Produkte, idealerweise im Bereich Speicher- oder Anlagentechnik
- Kenntnisse der SHK-Vertriebsstrukturen, insbesondere Zusammenarbeit mit Fachgroßhandel und Planungsbüros
- Ausgeprägte Kundenorientierung und Abschlussstärke
- Eigenständige und strukturierte Arbeitsweise mit hoher Eigenverantwortung
- Hoher Gestaltungsspielraum im Vertriebsgebiet mit direktem Einfluss auf den Markterfolg
- Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet sowie Führerschein Klasse B
- Sicherer Umgang mit MS Office und Bereitschaft zur Nutzung von CRM-Systemen

### **Das bieten wir Ihnen**

- Verantwortungsvolles Vertriebsgebiet mit Entwicklungspotenzial
- Attraktives Vergütungssystem aus Fixum und leistungsorientierter, transparenter variabler Vergütung
- Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung) inkl. vollständiger Kostenübernahme
- Kurze Entscheidungswege in einem familiengeführten Unternehmen mit hoher Gestaltungsmöglichkeit
- Technisch hochwertige Produkte „Made in Germany“ mit starkem Marktbezug zur Energiewende
- Strukturiertes Onboarding sowie enge Zusammenarbeit mit Innendienst und Technik
- Flexible Arbeitsgestaltung mit hoher Eigenverantwortung
- Betriebliche Altersvorsorge / Krankenversicherung, Bikeleasing, TicketPlusCard und zusätzliche Gesundheitsleistungen
- Sie werden Teil eines wachsenden Außendienstteams und gestalten aktiv den weiteren Ausbau unserer Vertriebsstruktur in Deutschland mit

### **Wichtige Hinweise zur Position**

Der Vertrieb erfolgt im dreistufigen Vertriebsweg über den Fachgroßhandel.  
Unsere Angebote richten sich ausschließlich an gewerbliche Kunden (B2B).

### **Interesse geweckt?**

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an:

[bewerbung@huch.com](mailto:bewerbung@huch.com)

### **Huch GmbH Behälterbau und Verwaltungsgesellschaft**

#### **Personalabteilung**

Temnitz-Park-Chaussee 22  
16818 Dabergotz

**Mehr Informationen zur Huch GmbH unter [www.huch.com](http://www.huch.com)**

**Gerne auch ganz unkompliziert im ersten Schritt – wir freuen uns, Sie kennenzulernen.**