



Außendienstmitarbeiter (m/w/d) – SHK / Heizungs- und Speichertechnik

Regionen je Position: Ostdeutschland | Süddeutschland (jeweils eigenes Vertriebsgebiet)

Über uns

Die Huch GmbH ist ein familiengeführtes Unternehmen mit nahezu 100 Jahren Erfahrung in der Entwicklung und Produktion von Speicherlösungen für die Heizungs- und Trinkwassertechnik.

Mit hoher Fertigungstiefe, „Made in Germany“ und einem klaren Fokus auf Sonder- und Systemlösungen leisten wir einen aktiven Beitrag zur Energiewende.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir **2** Außendienstmitarbeitende für definierte Vertriebsgebiete in den Regionen Ost- und Süddeutschland.

Ihre Aufgaben

- **Betreuung und Ausbau Ihres Vertriebsgebiets**
Sie betreuen bestehende Kunden im Fachgroßhandel sowie relevante Marktpartner und entwickeln Ihr Gebiet strategisch weiter.
- **Neukundengewinnung im SHK-Umfeld**
Sie identifizieren Potenziale bei Großhandelspartnern, Planungsbüros und Fachbetrieben und bauen nachhaltige Kundenbeziehungen auf.
- **Technische Beratung und Projektbegleitung**
Sie beraten zu unseren Speicherlösungen (Puffer-, Trinkwasser- und Sonderbehälter etc.) und begleiten Projekte von der Anfrage bis zur Umsetzung – in enger Abstimmung mit Innendienst und Technik.
- **Markt- und Wettbewerbsbeobachtung**
Sie erkennen Trends im SHK-Markt und bringen Impulse zur Weiterentwicklung von Produkten und Vertriebsansätzen ein.
- **Repräsentation des Unternehmens**
Sie vertreten Huch auf Messen, Veranstaltungen und bei Kundenterminen vor Ort.

Ihr Profil

- Vertriebserfahrung im Außendienst, idealerweise im SHK-Umfeld (Heizung, Sanitär, Energie)
- Technisches Verständnis für erklärungsbedürftige Produkte, idealerweise im Bereich Speicher- oder Anlagentechnik
- Kenntnisse der SHK-Vertriebsstrukturen, insbesondere Zusammenarbeit mit Fachgroßhandel und Planungsbüros
- Ausgeprägte Kundenorientierung und Abschlussstärke
- Eigenständige und strukturierte Arbeitsweise mit hoher Eigenverantwortung
- Hoher Gestaltungsspielraum im Vertriebsgebiet mit direktem Einfluss auf den Markterfolg
- Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet sowie Führerschein Klasse B
- Sicherer Umgang mit MS Office und Bereitschaft zur Nutzung von CRM-Systemen

Das bieten wir Ihnen

- Verantwortungsvolles Vertriebsgebiet mit Entwicklungspotenzial
- Attraktives Vergütungssystem aus Fixum und leistungsorientierter, transparenter variabler Vergütung
- Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung) inkl. vollständiger Kostenübernahme
- Kurze Entscheidungswege in einem familiengeführten Unternehmen mit hoher Gestaltungsmöglichkeit
- Technisch hochwertige Produkte „Made in Germany“ mit starkem Marktbezug zur Energiewende
- Strukturiertes Onboarding sowie enge Zusammenarbeit mit Innendienst und Technik
- Flexible Arbeitsgestaltung mit hoher Eigenverantwortung
- Betriebliche Altersvorsorge / Krankenversicherung, Bikeleasing, TicketPlusCard und zusätzliche Gesundheitsleistungen
- Sie werden Teil eines wachsenden Außendienstteams und gestalten aktiv den weiteren Ausbau unserer Vertriebsstruktur in Deutschland mit

Wichtige Hinweise zur Position

Der Vertrieb erfolgt im dreistufigen Vertriebsweg über den Fachgroßhandel.
Unsere Angebote richten sich ausschließlich an gewerbliche Kunden (B2B).

Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an:

bewerbung@huch.com

Huch GmbH Behälterbau und Verwaltungsgesellschaft

Personalabteilung

Temnitz-Park-Chaussee 22
16818 Dabergotz

Mehr Informationen zur Huch GmbH unter www.huch.com

Gerne auch ganz unkompliziert im ersten Schritt – wir freuen uns, Sie kennenzulernen.